



Pay&Call

Handy aufladen: Geschichten erzählen

Lassen Sie Ihr Terminal Geld verdienen! Mit Pay&Call, dem TeleCash Service für das elektronische Aufladen von Handy-Prepaid-Karten direkt an Ihrem Payment Terminal.



Pay&Call

Handy aufladen: Geschichten erzählen

Weitere interessante Value Added Services



Internetanbindung: onlineConnectIP

Einfach, schnell und sicher. Mit onlineConnectIP können Sie Ihr Terminal direkt über eine vorhandene DSL, WLAN oder GPRS Lösung betreiben.



Gutscheinkarten: CARDS&emotions

Gutscheinkarten sind die Geschenke von heute: individuell, attraktiv, wieder aufladbar. Das ist Kundenbindung, die begeistert!



Terminalsicherheit: Payment Security

Schützen Sie sich mit dieser Systemlösung gegen Terminalmanipulationen. Für Ihre Sicherheit und das Vertrauen Ihrer Kunden.



Geldhandling: Payment Services

Mit diesem Servicepaket machen Sie den bargeldlosen Zahlungsverkehr noch effizienter.

Kontosplitting statt Umbuchung! Mit diesem Service können Sie Ihre Umsätze mit Bankkarten gezielt auf mehrere Konten verteilen.



Tolle Mehrwerte: Value Services

Ein Paket mit gleich vier wertvollen Services für Sie und Ihre Kunden.

onlineArchive: Archivieren Sie Ihre Zahlungsbelege elektronisch und ersparen Sie sich die umständliche Ablage von unzähligen Ausdrucken.

WaWi ermöglicht Ihnen die Kombination von Bezahltdaten mit Warenwirtschaftsdaten. Für mehr Transparenz und eine einfache Buchhaltung.

DCC schützt Ihre ausländischen Kunden vor Wechselkursüberraschungen, denn die Kreditkarte wird in der Landeswährung abgerechnet. Der Beleg gibt Aufschluss über die gezahlten Beträge in Euro und in der Landeswährung.

Mit **Tax Free** können sich Ihre ausländischen Kunden ganz einfach die Mehrwertsteuer erstatten lassen. Der vom Terminal erstellte Beleg muss nur noch bei der Ausreise vom deutschen Zoll abgestempelt werden.

Produktinformation Pay&Call

Pay&Call

Heute nutzen mehr als die Hälfte aller Handybesitzer die vertragsunabhängige Prepaid-Karte. Die Zielgruppe ist groß und der Markt wächst. Doch Aufladestationen sind noch immer dünn gesät - trotz eines jährlichen Aufladevolumens von 4,6 Milliarden Euro.

Als Händler mit Payment Terminal können Sie sich diesen umsatzstarken Markt jetzt mit wenig Aufwand erschließen. Mit dem TeleCash Service Pay&Call machen Sie aus Ihrem Terminal eine Ladestation für Handy-Prepaid-Karten. So binden Sie Kunden und generieren zusätzliche Einnahmen mit minimalem Aufwand.

Ihre Vorteile

- Kundenbindung durch mehr Service
- Umsatzsteigerung durch attraktive Provisionen
- Einfaches Handling am Point of Sale
- Auswahl an führenden Mobilfunkprovidern
- Nur ein Vertragspartner: TeleCash
- Keine zusätzliche Hard- und Software
- Keine Kapitalbindung
- Weniger Verwaltungsaufwand gegenüber Rubbelkarten
- Kein Diebstahl- oder Schwundrisiko

Verkaufsförderungsmittel

Die aufmerksamkeitsstarken Verkaufsförderungsmittel von TeleCash helfen Ihrer Ladestation für Handy-Prepaid-Karten zum Erfolg. Wir unterstützen Sie mit:

- **Deckenabhängiger** für den Verkaufsraum
- **Wackelschildern (Wobblers)** für den Verkaufsraum
- **Flyer und Produktinformationen** für das Verkaufspersonal

