

Erschließen Sie sich einen umsatzstarken Markt

Die Zeiten sind vorbei, in denen an jeder zweiten Straßenecke eine Telefonzelle stand. Im Handy-Zeitalter ist fast jeder immer und überall erreichbar – vorausgesetzt, die Prepaid-Karte ist nicht gerade leer. Denn die kann man nicht an jeder zweiten Ecke aufladen. Aber warum eigentlich nicht?

Heute nutzen mehr als die Hälfte aller Handybesitzer die vertragsunabhängige Prepaid-Karte. Für alle, die wenig telefonieren, ihre Telefonkosten begrenzen oder nur erreichbar sein wollen, lohnt sich diese kostengünstige Variante. Die Zielgruppe ist groß und der Markt wächst. Doch Aufladestationen sind noch immer dünn gesät – trotz eines jährlichen Aufladevolumens von 4,6 Milliarden Euro.

Als Händler mit Payment Terminal können Sie sich diesen umsatzstarken Markt jetzt mit wenig Aufwand erschließen. Mit dem TeleCash Service **Pay&Call** machen Sie aus Ihrem Terminal eine Ladestation für Handy-Prepaid-Karten. So binden Sie Kunden und generieren zusätzliche Einnahmen mit minimalem Aufwand.



Pay&Call – so einfach geht das

Bezahlen und Telefonieren – so einfach ist das für Ihre Kunden. Und genauso einfach ist es für Sie, Handy-Prepaid-Karten mit dem Payment Terminal aufzuladen.

PIN-Printing

Mit diesem Verfahren können die Prepaid-Karten aller deutschen Mobilfunkprovider über Ihr Terminal aufgeladen werden. Dazu zahlt der Kunde zunächst die gewünschte Aufladesumme. Nach Auswahl des Providers und Aufladebetrags wird im nächsten Schritt ein Beleg mit einer PIN ausgedruckt. Diese gibt der Kunde wie bei herkömmlichen Rubbelkarten zum Laden seines Prepaid-Kontos ins Handy ein.

Cash&Go

Kunden von T-Mobile, Vodafone D2 und E-Plus können mit diesem Verfahren ihr Prepaid-Konto online aufladen. Dazu wird nach dem Bezahlen die Handynummer ins Terminal eingegeben. Nach einer Online-Autorisierung wird der gezahlte Betrag dem Prepaid-Konto des Kunden gutgeschrieben.

Wenig Aufwand, viele Vorteile

Pay&Call wird Sie überzeugen! Denn bereits mit wenigen Aufladevorgängen decken Sie Ihre monatlichen Terminalkosten. Und Sie profitieren von weiteren Vorteilen:

- Kundenbindung durch mehr Service
- Umsatzsteigerung durch attraktive Provisionen
- einfaches Handling am Point of Sale
- Auswahl an führenden Mobilfunk Providern
- nur ein Vertragspartner: TeleCash
- keine zusätzliche Hard- und Software

Damit punktet Pay&Call gegenüber Rubbelkarten

- keine Kapitalbindung
- weniger Verwaltungsaufwand
- kein Diebstahl- oder Schwundrisiko

Wenn Ihr Geschäft zur Aufladestation wird, freut das Ihre Kunden. Denn auch für sie entfällt das umständliche Hantieren mit Rubbelkarten, und die Aufladesumme kann bar oder bequem per Karte bezahlt werden. Mit **Pay&Call** helfen Sie Ihren Kunden dabei, auch mit Prepaid-Karte immer und überall erreichbar zu sein.

Stärken Sie Ihr Geschäft

Pay&Call ist nur einer von vielen TeleCash Services. Diese Leistungen verschaffen Ihnen weitere überzeugende Mehrwerte und Wettbewerbsvorteile:

■ **Internetanbindung: onlineConnectIP**

Einfach, schnell und sicher:

Mit onlineConnectIP können Sie Ihr Terminal direkt über eine vorhandene DSL, WLAN oder GPRS Lösung betreiben.



■ **Gutscheinkarten: CARDS&emotions**

Elektronische Gutscheinkarten sind die Geschenkgutscheine von heute: individuell, attraktiv, wieder aufladbar. Das ist Kundenbindung, die begeistert!



■ **Terminalsicherheit: Payment Security**

Schützen Sie sich mit dieser Systemlösung gegen Terminalmanipulationen. Für Ihre Sicherheit und das Vertrauen Ihrer Kunden.



■ **Geldhandling: Payment Services**

Mit diesem Servicepaket machen Sie den bargeldlosen Zahlungsverkehr noch effizienter. So können Sie mit Kontosplitting statt Umbuchung Ihre Umsätze mit Bankkarten gezielt auf mehrere Konten verteilen.



■ **Mehrwerte: Value Services**

Ein Paket mit wertvollen Services für Sie und Ihre Kunden. Unter anderem erspart Ihnen der Belegarchiv-Service durch eine elektronische Archivierung Ihrer Zahlungsbelege die umständliche Ablage von unzähligen Ausdrucken.



*0,14 EUR/Min. für Anrufe aus dem deutschen Festnetz, Mobilfunkpreise können abweichen

Ihr Partner: TeleCash

Als größter Netzbetreiber, mit über 215.000 Terminals am POS und führender Dienstleister für den kartengestützten Zahlungsverkehr in Deutschland sind wir der erfahrene Partner von rund 130.000 Kunden. Neben Terminals, Netzservice und Acquiring-Dienstleistungen bieten wir ganzheitliche Lösungen rund um das elektronische Bezahlen.

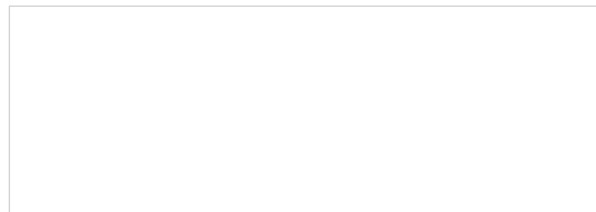
Pay&Call Services

Wir beraten Sie bei Marketing und Verkaufsförderung am POS und unterstützen Ihre Kommunikation mit aufmerksamkeitsstarken Deckenabhängern, Türstickern, Wobblern, Flyern und Aufstellern.

Einmal im Monat erhalten Sie von uns einen kostenlosen Report der abgerechneten Ladevorgänge inklusive einer Auswertung aller buchungsrelevanten Daten. Wenn Sie Ihre Auswertungen in kürzeren Abständen erstellen, unterstützen wir Sie gegen einen geringen Aufpreis auch mit wöchentlichen oder sogar täglichen Reports.

Sie haben noch Fragen?

Wir freuen uns über Ihren Besuch auf www.telecash.de oder einen Anruf bei unserer Hotline: 0180 5 373010*



TeleCash GmbH & Co. KG • Konrad-Adenauer-Allee 1 • D-61118 Bad Vilbel • Telefon 0180 5 56622100* • Telefax 0180 5 56622105*



Pay&Call

Handy aufladen: Geschichten erzählen

Lassen Sie Ihr Terminal Geld verdienen! Mit **Pay&Call**, dem TeleCash Service für das elektronische Aufladen von Handy-Prepaid-Karten direkt an Ihrem Payment Terminal.